

**ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА И ОСЛОЖНЕНИЯ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ ВЭД-КОНТРАКТОВ**



Однорядный научно-практический семинар «ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА И ОСЛОЖНЕНИЯ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ ВЭД-КОНТРАКТОВ. ПРАКТИКА ПОТВЕРЖДЕНИЯ ФОРС-МАЖОРА И РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ БИЗНЕСА»

*Будьте готовы быстро реагировать на изменения!*

**О чем будем говорить:**

Практика применения форс-мажорных обстоятельств в ВЭД-договорах никогда не теряла своей актуальности, особенно в условиях существования неодинаковой практики применения форс-мажора, его толкования и определения различными правовыми системами. На фоне современной нестабильной экономической и политической ситуации в нашей стране, особенно в условиях конфликта в АР Крым и с учетом действующих договоров международной купли-продажи товаров украинские контрагенты с их зарубежными коллегами, встает вопрос о выполнении взятых на себя договорных обязательств сторон. Можно современную политическую и экономическую ситуацию в Украине считать форс-мажором, что существенно влияет на выполнение условий договора? Что делать, когда контрагент не выполняет ВЭД-контракт мотивируя это обстоятельством форс-мажора? Какая судебная и арбитражная практика по этим вопросам? Ответы на эти и многие другие вопросы вы сможете получить, посетив этот семинар.

**Кому даст преимущество участие в мероприятии?**

Услуги предназначены как для тех, кто осуществляет внешне-экономическую деятельность сейчас, так и для новичков. Практика будет важна и полезна топ-менеджерам, менеджерам ВЭД, юристам, юристам, бухгалтерам, а также другим сотрудникам, связанным с внешнеэкономической деятельностью компании. Семинар ориентирован на владельцев, руководителей и сотрудников украинских компаний, осуществляющих экспортно-импортные операции и планирующих их осуществлять.

**Вы сможете:**



**УЗНАТЬ** международную практику использования и применения отсрочки о форс-мажорах в договорах международной купли-продажи товаров, различия в правовых системах, регулирующих вопросы форс-мажора, поднадзорные камни и новшества



**АНАЛИЗИРОВАТЬ** риски в ВЭД договорах, которые не подпадают под действие форс-мажора (валютные риски, корректировки цены, инфляция, изменение условий реализации товара на определенном рынке и т.д.)



**ПОЛЬЗОВАТЬСЯ** подтверждением действия форс-мажорных обстоятельств во внешнеэкономической деятельности по законодательству Украины; компетентные органы, требования к документам, порядок получения.

**Программа мероприятия:**

**Блок 1.**

- Международная практика использования форс-мажорных обстоятельств в договорах международной купли-продажи товаров**
- Определение обстоятельств форс-мажора в соответствии с основными международными документами в сфере международной торговли
  - Практика использования и применения отсрочки о форс-мажоре в договорах международной купли-продажи товаров на основе Предостережения МТП 2003 о форс-мажоре (публ МТП № 650)
  - Доведение обстоятельств форс-мажора, необходимые условия для наступления обстоятельств форс-мажора. Рекомендации и практические советы
  - «Непреодолимая сила» или «форс-мажор»?
  - Форс-мажор и субстантивация
  - Стандартные оговорки о форс-мажоре и осложнения в ВЭД-договорах на основе нового Типового контракта МТП международной купли-продажи товаров (публ. МТП № 738)
  - Различия в правовых системах, регулирующих вопросы форс-мажора, поднадзорные камни и новшества
  - Существенно изменены обстоятельства - форс-мажор - невозможность выполнения ВЭД-договора. Различные даты, или единые подходы?
  - Осложнения при выполнении ВЭД-договора на основе Предостережения МТП 2003 об осложнениях (публ МТП № 650). Разница между форс-мажором и осложнением в соответствии с международным законодательством
  - Предостережение относительно других рисков в ВЭД-договорах, которые не подпадают под действие форс-мажора (валютные риски, корректировки цены, инфляция, изменение условий реализации товара на определенном рынке и т.д.)
  - Практика международных арбитражных институтов по форс-мажору

**Блок 2.**

- Форс-мажорные обстоятельства по законодательству Украины**
- Национальное законодательство в сфере форс-мажора. Определение и практика применения
  - Возможность отнесения последних событий в Украине к форс-мажорным обстоятельствам при выполнении ВЭД-контрактов. Рекомендации и практические советы
  - Выполнение (оговора) о форс-мажоре в контрактах ВЭД. Практика, рекомендации для бизнеса
  - Подтверждение действия форс-мажорных обстоятельств во внешнеэкономической деятельности по законодательству Украины: компетентные органы, требования к документам, порядок получения
  - Практика утверждения обстоятельств форс-мажора ТПП Украины, новшества национального законодательства
  - Правовые последствия применения форс-мажорных обстоятельств между контрагентами: судебная практика Украины
  - Форс-мажор как основание освобождения (отсрочки) от ответственности за валютным, таможенным, налоговым законодательством Украины

**Раздаточный материал:**



Авторский концепт



Сертификат на 300 грн на участие в будущих мероприятиях



Подарки от Клуба экспортеров Украины

**ЭКСКЛЮЗИВНОЕ СОБЫТИЕ**

Фото отчеты предыдущих мероприятий:



**ЗАКАЗАТЬ БИЛЕТЫ**

- семинар
- тренер: Ларин Николай
- Киев, ул. Б. Хмельницкого 55, Киевская Торгово-промышленная палата
- кофе-брейки
- канцелярские принадлежности
- методические материалы
- 3000 грн** **СКИДКИ**
- 25% при регистрации онлайн

**Бонусы:**



Модельный контракт ИСС для крупных проектов «под ключ»

**Регламент:**

09:30 – 10:00	регистрация
10:00 – 11:30	семинар
11:30 – 11:45	кофе-брейк
11:45 – 13:30	семинар
13:30 – 14:00	кофе-брейк
14:00 – 17:00	семинар

**У нас действуют акции по предварительной регистрации на мероприятия!**



Смотрите видео с нашими экспертами



У Вас возникли вопросы? Я с радостью Вам отвечу

Скачать программу мероприятия в pdf формате

Помните, количество участников семинара ограничено!

**Кто будет вести для Вас мероприятие?**



**Ларин Николай Евгеньевич**

Эксперт в области международной торговли, руководитель проектов Ассоциации экспортеров и импортеров «ВЭД» (http://www.ved.ua/about/aboutcontacts), руководитель Рабочей группы по правовым вопросам при Комитете предпринимателей в сфере ВЭД при ТПП Украины...

**ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННЫЙ ЭКСПЕРТ**

**Отзывы о тренере:**

С началом АТО в стране предприниматели массово начали обращаться в ТППУ относительно подтверждения форс-мажорных обстоятельств. Никто в страхе не мог представить, что такая малоразмерная норма в ВЭД-контракте может быть затребована. Абсолютно не представлял саму природу форс-мажора. Посетив семинар – узнал много нового, что форс-мажорная оговорка настолько важна. Спасибо Николаю Евгеньевичу **Александр Круковес (Днепропетровск)**

Можно ли современную политическую и экономическую ситуацию в Украине считать форс-мажором, который существенно влияет на исполнение условий договора? Что делать, когда контрагент не выполняет внешнеэкономический контракт, мотивируя это обстоятельством форс-мажора? Какая судебная и арбитражная практика по этим вопросам? Ответы на эти и многие другие вопросы я получила, посетив этот семинар. Очень познавательно. Спасибо лектору Николаю **Александра Салинкова (Черкассы)**

Только начали работу с европейскими коллегами. Занимаемся экспортом пищевой продукции в ЕС. Посетили практический семинар относительно торговли с Европейским союзом, который читал Николай Евгеньевич. Лектор доходчиво объяснил о потенциальных рисках работы с европейцами. Некоторые нюансы международной торговли мы абсолютно не учитывали в своих внешнеэкономических договорах. Теперь будем. Спасибо за практические советы **Николай Карковский (Киев)**

Очень доходчиво относительно документов, которые регулируют международную торговлю. Мы этими документами почему-то не пользуемся во внешнеэкономических договорах, а вот наши коллеги в Европе оперируют ими уже продолжительное время. Они более осведомленные чем мы. Спасибо Николаю. После данного семинара, будем более тщательно готовить внешнеэкономические контракты с учетом международной практики **Александр Мироненко (Киев)**

**Уникальная возможность**

Внесите в программу интересные Вас вопросы и Вы получите на них ответы на мероприятии!



Защитите свои позиции на рынке и покорите новые горизонты!

Внести предложение

Без наличия сводных карт	При наличии карты экспортера	При наличии промо кода от партнера		
Акционный период	Регистрация За 4 недели до мероприятия	Регистрация За 3 недели до мероприятия	Регистрация За 2 недели до мероприятия	Регистрация За 1 неделю до мероприятия
Ваша экономия в %	35%	25%	15%	0%
Ваша экономия в грн	1050	750	450	0

Получить карту Клуба экспортеров Украины

Хотите положить патронташ на билет на предприятие? Узнай у TicketForEvent max: тел. +380 (44) 200-03-92

Генеральный новостной партнер мероприятия: **интерфакс-УКРАИНА** ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО

Информационные партнеры наших мероприятий:

