

КАК ОРГАНИЗОВАТЬ ЭКСПОРТ ТОВАРОВ ИЗ УКРАИНЫ?



Однодневный семинар «Как организовать экспорт товаров из Украины?»
Все, что нужно знать при организации экспорта!

О чем будем говорить:

Мы расскажем о проблемах, сложностях, препятствиях и возможностях при экспорте товаров украинского производства за границу. Вы поймете, какие проблемы могут возникнуть с партнером ВЭД, какие документы необходимы при экспорте. Вы узнаете, как правильно сориентироваться на каждом этапе сделки и построить оптимальную схему работы. Вы сможете самостоятельно сделать просчеты целесообразности экспорта Ваших товаров за границу и заранее перестраховаться на каждом этапе, используя все возможности, которые предоставляются на сегодня для украинского производителя.

Кому даст преимущество участие в мероприятии?

- Услуги предназначены как для производителей, так и для посредников, которые желают экспортировать товары украинского производства за границу
- У вас есть хорошие идеи о том, что вы могли бы поставлять за границу, но вы их еще не реализовали?
- Вы столкнулись с препятствиями и сопротивлением?
- Вам не удалось достичь начатого до конца?
- Хотите создать такую систему, чтобы разные инструменты были полностью согласованы между собой?
- Вам важно разобраться в какой последовательности внедрить все, чтобы избежать ошибок?

Вы сможете:



УЗНАТЬ
как определить цели и ставить задачи по экспорту Вашего товара



АНАЛИЗИРОВАТЬ
контракт ВЭД



ПОЛЬЗОВАТЬСЯ
инструментами, которые помогут минимизировать объективную стоимость импорта экспорта

Программа мероприятия:

Блок 1. Поиск покупателей (Европа, Азия)

- как искать?
- какие проблемы могут возникнуть с партнером ВЭД
- как проверить надежность покупателя?
- схема выбора рынка сбыта / покупателя

Блок 2. Подписание контракта с партнером ВЭД

- проведение переговоров
- условия поставки
- что такое Инкотермс?
- условия оплаты
- стоит ли заниматься доставкой?
- из каких пунктов состоит контракт ВЭД
- анализ контракта ВЭД
- почему важны ревизиты, подписи и печати сторон ВЭД-контракта. Срок действия договора

Блок 3. Какие документы нужны для экспорта?

- как узнать какие именно разрешительные документы нужны?
- обязательные сопроводительные документы
- дополнительные сопроводительные документы

Блок 4. Как доставить товар покупателю?

- что возмем? Какие типы товаров есть и как классифицировать свой?
- варианты доставки исходя из типа товара
- факторы влияющие на построение схемы доставки
- как выбрать перевозчика / эскледиатора?
- как контролировать работу перевозчика/эскледиатора?
- на что нужно обращать внимание при заключении договора с перевозчиками / эскледиаторами
- нужно ли Стравовать ваш груз?

Блок 5. Таможенное оформление при экспорте

- что такое классификация товара и зачем это нужно?
- что такое декларация участника ВЭД в таможенной службе и как это происходит?
- работа с таможенными брокерами
- тарифное регулирование, не тарифное регулирование
- валютный контроль
- таможенное оформление грузов при осуществлении импортных операций.

Блок 6. Как сэкономить на каждом этапе?

- инструменты оптимизации работы на экспорт
- как построить оптимальную схему работы?

Раздаточный материал:



Авторский конспект



Сертификат на 300 грн на участие в будущих мероприятиях



Подарки от Клуба экспортеров Украины

ЭКСКЛЮЗИВНОЕ СОБЫТИЕ

Фото отчеты предыдущих мероприятий:



ЗАБЛАЖИТЬ БИЛЕТЫ

семинар

Тренер:
Михаил Лесник
Виталий Мухомелов

Киев, ул. Б.Хмельницкого 55,
Киевская Торгово-промышленная палата

- + кофе-брейк
- канцелярские принадлежности
- методические материалы

3000 грн СКИДКИ

Бонусы:
Финансирование экспортных операций
- банковские механизмы
- посреднические схемы
- работа через трейдеров

Регламент:

09:30 – 10:00	регистрация
10:00 – 11:30	семинар
11:30 – 11:45	кофе-брейк
11:45 – 13:30	семинар
13:30 – 14:00	кофе-брейк
14:00 – 15:30	семинар
15:30 – 15:45	перерыв
15:45 – 16:00	семинар

У нас действуют акции по предварительной регистрации на мероприятия!



Смотрите видео с наших мероприятий



У Вас возникли вопросы?
Я с радостью Вам отвечу
звоните **8 044 221 53 30**

Скачать программу мероприятия в pdf формате

Помните, количество участников семинара ограничено!

Кто будет вести для Вас мероприятие?



Лесник Михаил

Эксперт в цепях поставок, международной логистике внешнеэкономической деятельности. Более 9 лет занимается направлением международной торговли для производственных компаний и FMCG сектора. Опыт в международной торговле и логистике позволит использовать множество инструментов для снижения расходов на доставку, уменьшения транзитного времени и поиска партнеров за рубежом.

ВЫСОКОВАЛИДИРОВАННЫЙ ЭКСПЕРТ

Отзывы о тренере

Цель на семинар с конкретной целью - начать работать с внешними рынками. Благодаря полученной информации уже в процессе тренинга вырисовалась конкретная схема работы для моего случая. **Роман Глушакевич**

Благодарю Михаила! Получил ответы на свои вопросы. Все изложено схематично и системно - информация легко воспринимается. **Максим Данчицкий**

На тренинге хотел получить конкретные варианты решения уже сложившихся проблем с ВЭД в нашей компании. В процессе пришло понимание, что все можно организовать значительно проще, быстрее и дешевле. Очень плодотворно провел время! Спасибо! **Александр Семенов**

Как владелец компании всегда ищу пути оптимизации существующих процессов, изучаю новые тенденции на рынке. Экспортно-импортные операции всегда были большим фактором риска для компании. Предложенные подходы работы с ВЭД понравились своей простотой организации и контроля. Буду внедрять у себя в компании. Спасибо Михаилу! **Валерий Гребенников**



Виталий Мухомелов

Бизнес-консультант, специализация – анти кризисное управление продажами, управление персоналом, техники презентации и переговоров, тайм-менеджмент, системный подход к развитию дистрибуции, построение маркетинговой и бизнес стратегии компании, формирование задач для отдела продаж, разработка бизнес-планов, индивидуальный коучинг.

ВЫСОКОВАЛИДИРОВАННЫЙ ЭКСПЕРТ

Отзывы о тренере

Все на высоком профессиональном уровне! Есть чему поучиться и внедрить. Больше профессионалов! **Сизоненко Владислав**

Хотелось слушать профессионалов такого уровня. Ни на одной минуте не хотелось уйти, а также эксперта не хотелось отпустить. Очень благодарна! **Ивониченко Марина**

Получил много информации на интересующие меня вопросы. Появился некий алгоритм, схема работы. Мне стало понятно в каких местах и допускаю ошибки и теперь буду на это обращать больше внимания. **Лавандия Роман**

Благодарю эксперта за то, что отнесся к тренингу серьезно и результат есть. Атмосфера доверия мне очень понравилась, это стоит потраченных усилий и денег времени. Я остался полностью доволен. **Степанченко Владислав**

Уникальная возможность

Внесите в программу интересные Вас вопросы и Вы получите на них ответы на мероприятии!



Защитите свои позиции на рынке и откройте новые горизонты!

Внести предложение

Без наличия скидочных карт	При наличии карты экспортера	При наличии промо кода от партнера		
Акционный период	Регистрация за 4 недели до мероприятия	Регистрация за 3 недели до мероприятия	Регистрация за 2 недели до мероприятия	Регистрация за 1 неделю до мероприятия
Ваша экономия в %	35%	25%	15%	0%
Ваша экономия в грн	1050	750	450	0

Получить карту Клуба экспортеров Украины

Хотите положить затраты на билет на предприятие?
Узнай у TicketPostEvent max!
тел. +380 (44) 200-03-92

Генеральный новостной партнер мероприятия: интерфакс-УКРАИНА
ИНФОРМАЦИОННОЕ АГЕНТСТВО

Информационные партнеры наших мероприятий:

Наши клиенты: