



РЕВЕРСНЫЕ ПОСТАВКИ: УКРАИНА- КИТАЙ

Двухдневный научно-практический семинар «Ревверсные поставки Украина - Китай»

Уникальная программа, объединяющая в себе экспорт и импорт продукции при сотрудничестве с Китаем!

О чем будем говорить:

Мы расскажем о возможности экспорта из Украины в Китай и импорта из Китая в Украину. Познакомим с основными законами, регулирующими импортные и экспортные операции в Китае. Расскажем особенности китайского внутреннего рынка, а так же особенности психологии китайских потребителей.

Кому даст преимущество участие в мероприятии?

- Услуги предназначены как для тех, кто понимает важность выхода на китайский рынок уже сегодня и закупил товар из Китая.
- У вас есть хорошие идеи о том, что вы могли бы поставлять в Китай, но вы их еще не реализовали?
- Вы столкнулись с препятствиями и сопротивлением?
- Вам не удалось довести начатое до конца?
- Хотите создать такую систему, чтобы разные инструменты были полностью согласованы между собой?
- Вам важно разобраться в какой последовательности внедрять все, чтобы избежать ошибок?
- Вы хотите с минимальным риском организовать импорт товаров из Китая?
- Вы хотите контролировать работу поставщиков на разных этапах сделки?
- Вы хотите предвидеть слабые места торговых операций и полностью понимать каждый участок работы?
- Вы хотите узнать как организовать поставки товаров в кратчайшие сроки для минимизации срока оборачиваемости капиталовложений.
- Вам важно выбрать самые оптимальные транспортные схемы поставки из Китая и сводить к минимуму расходы на транспортировку?
- Вам важно рассчитывать полную калькуляцию себестоимости импорта товара до вашего склада?

Программа мероприятия:

Первый день семинара:

Блок 1.

- Поиск и заказ товара дешевле, чем у конкурентов! Поставщики в Китае: критерии верного выбора.**
- С чем определиться до поиска поставщика – важные моменты:
- Стоит ли покупать в Китае? Что покупать? Где покупать? Сколько ресурсов стоит тратить на поиск?
- Многообразие компаний в Китае – как же выбрать партнера? Варианты: производитель, трейдер, посредник.
- Способы поиска поставщиков: интернет, посещение выставок, переговоры с фабриками.
- Выставки в Китае – что делать, чтобы извлечь максимум? Алгоритм успешного посещения выставок.
- Работать с крупным или мелким поставщиком? Преимущества и недостатки каждого варианта.
- Аудит поставщиков: виды и способы аудита, результаты аудита.
- Все возможные схемы электронной торговли товарами из Китая.
- Запрет на электронные деньги в торговле с Китаем
- Месторасположение производства различного товара.
- Месторасположение торговых площадок и их особенности

Блок 2.

- Сотрудничество с китайской компанией – оптимизированная пошаговая инструкция.**
- Заказ образцов.
- Юридические нюансы оформления контрактов с поставщиками:
- Юридическая сила контракта,
- Необходимые пункты контракта,
- Право подписи,
- Арбитражная оговорка
- Правильное название компании
- Манипуляции с одинаковыми названиями фирм в Китае и в Гонконге!
- Качество – камень преткновения в работе с китайскими поставщиками. Виды качества, Увадание качества, Виды инспекций качества, Контроль качества.

Блок 3.

- Доставка и оплата товара – секреты правильной экономики.**
- Способы доставки – на чем остановиться? Как выбрать оптимальную транспортную схему?
- Морской транспорт.
- Железнодорожный транспорт.
- Автомобильный транспорт.
- Авиаперевозки – что это, основные операторы и сервисы, преимущества этого способа доставки
- Авиа доставка: стоимость и ее расчет: сроки, условия.
- Рассмотрение преимуществ и недостатков условий перевозок согласно ИНКОТЕРМС 2010.
- Использование лицензионных складов при таможенной очистке, сравнение складов временного хранения и таможенного лицензионного склада
- Как рассчитать конечную себестоимость товара в Украине

Блок 4.

- Страхование и сертификация товара – решение всех проблем, полезные контакты.**
- Сурвей и страхование – как обеспечить безопасность, качество и сохранность груза. Работа сюрвейера – что она дает?
- Сертификация товара в Украине, виды сертификатов и другой разрешительной документации.
- Роль эксклдитора в логистической цепочке, поиск долгосрочного профессионального партнера – основные критерии и требования.
- Обязательная и добровольная сертификация продукции и услуг: выбор наиболее оптимальных для заказчика схем сертификации;
- Получение результатов санитарно-эпидемиологической экспертизы для всех видов товаров и продукции
- Получение разрешительных документов, необходимых для ввоза на таможенную территорию Украины и подтверждения соответствия телекоммуникационной продукции;
- Доставка и таможенное оформление образцов продукции, для сертификации, испытаний или подтверждения соответствия, их получение и передача в соответствующие органы;

Блок 5.

- Таможенная очистка товара: белая, серая, черная.**
- Особенности оформления товаров китайского происхождения.
- Подтверждение стоимости товара, новые документы.
- Индикативные цены
- Варианты таможенной очистки товара («белая», «серая», «черная») Риски и как застраховаться.
- Садеса – «берудский треугольник» для неправильно оформленных грузов.

Блок 6.

- Контрабанда, хождение по лезвию ножа. Научись плохому, но делай хорошо!**
- Что такое хорошо, а что такое плохо.
- Нюансы законодательства и принятие верных решений

Второй день семинара:

Блок 1.

- Описание внутреннего рынка Китая. Цирфы, тенденции и возможности.**
- Перспективы китайского рынка,
- Роль и значение китайского рынка для украинских производителей
- Анализ внутреннего рынка Китая
- Объем и ассортимент потребности внутреннего рынка Китая
- Потребность услуг для китайского бизнеса,
- В каких услугах нуждается рынок Китая

Блок 2.

- Особенности экспорта товаров в Китай**
- Особенности внутреннего потребления Китая;
- Чем отличается потребление на китайском рынке от потребления продукции на других рынках?
- Что может предложить Украина Китаю
- Анализ возможностей украинской промышленности (по отраслям)
- Re-экспорт в Китай
- Дополнительная возможность по экспорту в Китай
- Как возник в китайский рынок.
- Рекомендации по работе на китайском рынке
- Рекомендации по работе с китайскими партнерами

Блок 3.

- Как найти покупателя, партнера в Китае.**
- Все об Интернет ресурсах, которые могут помочь в поиске покупателей в Китае;
- Все о Торговых выставках, где можно найти потребителей товара и услуг;
- Другие способы поиска потенциальных партнеров.
- Практическое задание: поиск потенциальных покупателей.

Блок 4.

- Особенности ведения бизнеса с Китаем.**
- Особенности ведения переговоров с китайскими партнерами.
- Особенности телефонных переговоров и личного общения, правила деловой переписки по e-mail.
- Практическое задание: написание деловых писем.

Блок 5.

- Основные законы, регулирующие вопросы Китайского импорта. Таможенные правила по импорту в Китай (Китайское законодательство).**
- Основные законы, регулирующие деятельность импорта в Китае
- Таможенные пошлины;
- Таможенные пошлины на определенные виды продукции
- Лицензирование импортного товара;
- Правила и особенности допуска к китайскому рынку
- Процедура таможенного оформления;
- Валютный контроль Китая;
- Китайские банки;

Блок 6.

- Как создать представительство или фирму в Китае
- Цель создания представительства или фирмы в Китае
- Преимущества и недостатки создания
- Процедура создания представительства или фирмы в Китае

Блок 7.

- Как урегулировать споры с китайскими партнерами**
- Арбитражные процедуры в Китае

Блок 8.

- Защита интеллектуальной собственности.**
- Законы о защите интеллектуальной собственности в Китае;
- Процедура по регистрации торговой марки.
- Практический способ защиты интеллектуальной собственности.

Семинар

тренер:
Шклярченко Александр
Чжан Пэй-энь

Киев, ул. Б. Хмельницкого 55,
Бизнес-кабинет Торгово-промышленная палата

- + кофе-брейки
- канцелярские принадлежности
- методические материалы

СБД 4000 грн [СКИДЫ](#)

ЗАКАЗАТЬ БИЛЕТЫ

Первый день семинара:

Регламент:		
09:30 – 10:00	регистрация	
10:00 – 11:30	мастер-класс	
11:30 – 11:45	кофе-брейки	
11:45 – 13:30	мастер-класс	
13:30 – 14:00	обед	
14:00 – 18:00	мастер-класс	

Бонусы:

- Способы завоза грузов через страны Евросоюза: системы внутреннего и внешнего транзита (T1 и T2)
- Как альтернатива TIR CARNEG
- Особенности оформления документов;
- Плюсы и минусы данной схемы импорта товаров из стран Юго-восточной Азии.
- Особенности работы с Вьетнамом, Южной Кореей и Японией.
- Особенности оформления грузов, способы доставки и таможенной очистки.

Практические задания:

- 1) Практическое задание: поиск потенциальных поставщиков.
- 2) Расчет полной себестоимости импорта со склада поставщика в Китае до склада покупателя в Украине.
- 3) Как определить код ТНВЭД товара?

Второй день семинара:

Регламент:		
09:30 – 10:00	регистрация	
10:00 – 11:30	семинар	
11:30 – 11:45	кофе-брейки	
11:45 – 13:30	семинар	
13:30 – 14:00	обед	
14:00 – 17:00	семинар	

Бонусы:

- Национальные праздники, особенности (их влияние на сроки поставки товаров в Китай, стоимость транспорта и т.п.)
- Особенности деловой поездки в Китай (оформление визы, выбор маршрута, и выбора вариантов переездов по Китаю, на что нужно обращать внимание в путешествии по Китаю)
- Спикер основных, реальных и актуальных выставок в Китае!
- Месторасположение производственных баз и торговых площадок в Китае.
- Месторасположение производства различного товара
- Месторасположение торговых площадок и их особенности.

Практические задания:

- 1) Практическое задание: поиск потенциальных покупателей.

У нас действуют акции по предварительной регистрации на мероприятия!

[Скачать программу мероприятия в pdf формате](#)

Помните, количество участивших семинара ограничено!

Кто будет вести для Вас мероприятие?



Шклярченко Александр

Преподаватель, эксперт в вопросах торгово-экономических отношений между Китаем и Украиной. Национальность - украинец. Имеет многолетний опыт работы с Китаем и многолетний опыт преподавания: преподаватель Института повышения квалификации руководящих работников при Совмине УССР, факультет экономической и управленческой подготовки.

Отзывы о тренере:

Приятный лектор, очень хорошо дана тема, компетентные ответы на вопросы и комментарии, лектор не жалеет времени и сил на разбор ситуаций, предлагаемых слушателями – приятно. Спасибо. **Арущенко Алевик**

Достаточно полно раскрыта тема семинара. Понравился лектор, очень интересно и доступно разъясняет материал. Спасибо за разъяснение вопросов по сертификации. Очень долго искал ответы на них. **Соломонов Дмитрий**

Семинар очень хорошо проведен, тема семинара полностью раскрыта. Хорошая организация семинара, комфортная обстановка. Приятно, что можно получить сразу ответ (квалифицированный) на поставленные вопросы. Порадовало обсуждение белой, серой и черной растаможки. Спасибо. **Криунь Мирослав**

Шклярченко Александр - замечательный лектор. Его семинары очень интересны. Все вопросы были рассмотрены и ответы получены. Спасибо огромное! **Петренко Татьяна**



Чжан Пэй-энь

Имеет многолетний опыт работы в торговых компаниях в Украине, в разрезе помощи выбора нужного товара, знания лучших торговых мест и интереснейших новых возможностей бизнеса с Китаем, так же организует импорт и экспорт товаров широкого профиля...

Отзывы о тренере:

Очень доходчиво изложен материал. Получила ответы на интересные вопросы, узнала новое по данной теме. Лектор полностью сумел раскрыть тему семинара. И проведения семинара организовано грамотно, без нареканий. Комфортные условия. **Чуднова Лариса**

Много полезной информации, но мало времени для углубленного изучения некоторых вопросов. Информация хорошо, доступно преподнесена. Спасибо за семинар! Лектор превосходный! Очень приятно, что сам китайец проводит мероприятие, даже в общении с ним можно понять особенности психологии китайцев. **Марина Звеза**

Грамотно, доступно, насыщенно! Главное не бойтесь задавать вопросы и вы услышите на все ответ. Спасибо за практику. Очень полезно. Успехов и процветания вашей компании! **Владимир Куряк**

Благодарна за пошную информацию. Узнала много деталей по теме. Хорошая организация, внимание к каждому участнику. **Лойченко Марьяна**

	Без наличия скидочных карт	При наличии карты экспортера	При наличии промо кода от партнера	
Акционный период	до 31.08.2014	с 01.09.2014 до 10.09.2014	с 11.09.2014 до 21.09.2014	с 22.09.2014
Ваша экономия в %		25%	15%	0%
Ваша экономия по предварительной регистрации в грн	1400	1000	600	0

[Получить карту Клуба экспортеров Украины](#)

Хотите положить затраты на билет на предприятие?

Узнай у TicketForEvent как:
тел. +380 (44) 200-03-92

Информационные партнеры наших мероприятий:

Асоціація імпортерів та експортерів України

Полтавська Асоціація Бізнесменів

effective • efficient • evolutionary

Українська асоціація директ маркетингу
Ukrainian direct marketing association

ДИСТРИБУЦІЯ І ЛОГІСТИКА
uklogistica.com.ua